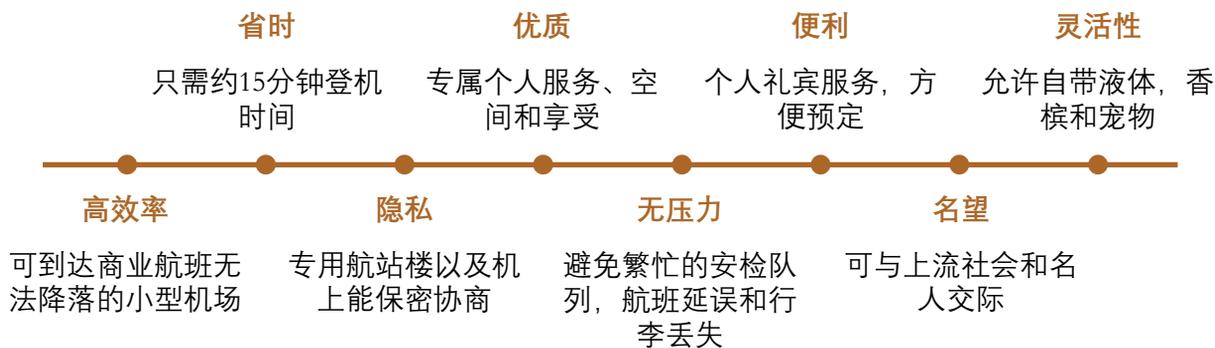


# 2020 全球抗疫告诉了我们什么？ 搭乘私人飞机！

2020年12月28日



私人飞机一直都被视为是富人明星的特权，从国家元首到皇室人员，媒体上不是看到美国总统从空军一号走出挥手，就是明星如约翰特拉沃尔塔的豪宅前院根本是个私人飞机起降坪。根据各种定制化的需求，包括乘客数、航程距离、行李舱需求以及成本，都有各种不同的私人飞机能够满足乘客的需要。另外也因为种种特色，使得私人飞机在个人及商务使用范畴上广受欢迎。



## 全球新冠肺炎引发的新趋势

麦肯锡的一份报告中提出一项有意思的数据，指在全球新冠肺炎肆虐之前，全世界能负担使用私人飞机作为交通工具的人群当中只有百分之10%用户。也就是说，不管私人飞机有多少优点，似乎还是未能吸引高净值族群改变他们出行的习惯，这多少与私人飞机交通释放碳足迹含量以及市面上众多更便宜的商业航班头等舱可选择有点关系。

过往也有一些富豪或企业在投资购买私人飞机之后，将闲置的飞机对外租赁。但是自从疫情开始后，机主对外租赁的意向应该大幅减少了。另外专业运营商也在私人飞机邻域里扮演重要的角色。他们有自购的机队，有高度的动机充分利用时下油价偏低的成本优势提高出租率，以尽快摊平高额购置机队的固定成本。私人飞机运营商今年来采取更多主动营销措施，包括降低会员费并跨界联盟同样深受疫情影响的豪华高端旅游业者来降低高端客户的进入门槛。

疫情之前，全球私人飞机市场的增长约为每年6%，并预期接下来十年维持同样增速。疫情导致旅行安全的重要性大大提高，势必将刺激对私人飞机的需求。2020新冠肺炎开始改变过去消费者对于利用商业航班来出行的印象：不论是人流拥挤的机场、与陌生人长时间挤在一个狭小的密闭空间、或是因为各国边境管制造成航班剧降大大影响航班时间表与出行方便度，都使得商业航班现在被国际旅客划上“风险”等号。

相比之下，私人飞机反而安全些。欧洲最大私人机运营商GlobeAir公司预测，近期开始施行一系列“COVID安全标准”措施，可使得私人包机比商业航班旅行安全30倍。这套缜密的安全措施包括了一套长达7页的安全检查指示清单，其中明确限定清洁使用的清洁剂、以及清洁人员穿戴的设备。措施滴水不漏的程度包括了地勤交通车在彻底消毒之后，要先完全真空密封直到乘客乘车时才拆封，防止过程中被任何非授权人员接触而造成污染。私人飞机最大的优势在于能提供完全客制化的安全措施。展望未来，人们会减低出行的频率，同时要求更严格的卫生安全标准。

对于已经乘坐商务舱或者头等舱的高端旅客，私人飞机高昂的价目表并没有让他们却步。根据GlobeAir发表的数据，自从疫情爆发之后，该公司新增旅客当中有67%的乘客原先是商务舱常客。由于商业航空公司航班大减，私人飞机的需求在短期内跳跃增长，不论是为了返家、空运运输或是紧急医疗供给品运输。



## 各种享受私人飞机出行方式

### | 单次包机

透适合出行频率较低的旅客，省去固定费用投入，依照每一次使用包机付费。价格依机型（大小、载客数、最远航程）而定。另外，指定机型供需情况、飞行里程与目的地机棚费，都将列入定价考虑。一般而言，包机费用可以从一小时1300美金租四到六人乘坐的小型飞机，上至一小时13000美金租可供十四至十九位乘客乘坐的较大型飞机。

### | 私人飞机俱乐部会员/飞行卡

市面上现有多家运营商提供各种不同的会费套餐。通常会员支付固定会费，可以乘坐特定大小机型飞行预定的航行时数（10至25小时起）。另外也有预付方式（美金十万元入门），按照合约签署时议定的航程小时费用，根据每次实际使用的飞行小时，从预付费用中扣款。比起要用的时候才预定包机，会员制可以预先锁定比较好的飞行时数单元成本，也能保证空中交通繁忙的时候可以订得到飞机。

### | 直接买下飞机

若您全年花几百个小时做空中飞人，并且不介意较大金额的开支，那么直接买飞机应该最符合经济效益。

### | 所有权共享

数位买家集资购买私人飞机，达成协议各个买家一年需要使用飞机的航行小时数。一般费用包括比较大额的头期付款，加上之后支付飞机日常运营维护的固定月费，比起单独购买可分摊减少空载成本。共享所有人同样可以享受与独立购买所有权相当的固定资产投资税务优惠。其缺点是每一个共享买家只能分配每年固定的飞行时数（少数准许将未使用完时数结转到次年），即使不飞月费还是要照付的。

### | 金融租赁

合约期间，飞机的法定所有权还是属于租赁公司，但是承租人非但拥有资产使用权，同时与租赁公司一并分摊资产经济价值波动的相关风险收益。租约到期时承租人可以选择解约、续约同一架或另外一架飞机，或者购入飞机。租约主要分为两大类：湿租（wet lease）指的是承租人跟租赁公司租借飞机，连同机上最少一名机组人员一起租，或者只租飞机，派自家机组人员飞行，即为干租（dry lease）。

## 自购私人飞机

私人飞机的确价格不菲。一架全新的飞机，入场价在美金3百万至9千万区间。除了飞机采购价，您还需要考虑到一些连带成本，包括：资产价值折旧、机棚费、维护费用、保险、航油成本，另外机组人员薪资是即使不飞都要付的。以单引擎超轻型喷射机市场为例，塞斯纳Citation CJ4是单次包机服务当中的热门款，但是要买这单人驾驶可乘坐8位乘客的飞机，买家需要准备花费每年超过一百二十万的成本来支付航油、机组人员薪资以及维护费用。依照单次包机每小时2500美元的费用，买一架CJ4要能够出租超过700小时才能覆盖每年固定成本。另外机主需要自行负责面对各国各种不同繁杂的飞行法规，而信誉优良的运营商可以解决许多合规问题。再者，自购飞机后，机主就被特定的机型钳制，受限于飞机的固定标配，包括最远航程以及机身尺寸，也进而限制了载乘客数以及行李空间。

但如果钱不是个问题，那么自购私人飞机务必要仔细筛选一些重点专业服务单位，包括飞机采购专家及咨询顾问，法律顾问，制造商，和信誉良好的运营商与飞机管理公司。另外选择适合您的融资方也是一项比较复杂的任务- 设计一套符合买家需求的融资方至关重要。幸好私人飞机一般被视为流动性比较高的资产类别，所以比较容易使用杠杆来投资。许多机构对于飞机都能提供多种类的融资方案，包括传统商业银行、银行的飞机租赁部门、或是私营借贷机构，融资种类包括：

-  **抵押借贷：**通常可以依据60-85%贷款价值比来提供购置款借贷。
  
-  **交付前与交付后融资：**买方先支付交易全额费用的一部分（通常此笔头期款为全额约30%左右）给飞机制造商，作为开工营运资金。一般制造/定制期需一至三年，在制造商交付完工飞机给买方时，买房再融资交付余款。该类融资可以接受客制化设计，主要考量飞机注册地，飞机机型，以及融资合约适用的司法管辖地。

信息来源：

1. <https://www.thedrive.com/the-war-zone/33046/heres-what-it-really-costs-to-own-or-charter-a-private-jet>
2. <https://www.paramountbusinessjets.com/aircraft/citation-cj4.html>

## 结语

在新冠肺炎袭击笼罩的这一年，大部分周期性行业都经历了前所未有的营收寒冬。全球航空业几乎已经停摆，各大航空公司需要取消将近96%的航班以阻断病毒传播。市场预测整体航空业需要十亿美元的纾困资金，以协助航空公司面对接下来各国持续实行旅行限制造成的航线与班次缩减，以及因为对社交距离的恐惧而持续减少的乘客流量，继续长期抗战。在商业航空业所处的这个“完美风暴”当中，私人飞机的确受到前所未有的市场关注。

## 联络详情

### 一通坊



| [info@etonhub.com](mailto:info@etonhub.com)

## 免责声明

本文所包含的信息均经过精心准备，但以一般术语编写，仅应被视为广泛的指导，并不打算作为任何投资产品和/或服务的要约或招揽。本文不涵盖具体的情况，在没有获得专业建议的情况下，不应根据本文所包含的信息采取行动或避免采取行动。

任何用于衍生或与此处资料有关的研究或分析都是由一通坊认为确实可靠的来源获得的，并供自己使用，不考虑任何特定投资者投资目标，财务状况或任何特定需求。尽管此处的信息是从被认为可靠的来源获得的，但并未对其准确性、完整性和公正性做出任何表示。尽管已采取合理措施确保本文所述事实准确无误，并且本文所包含的观点和期望是公平合理的，但一通坊或其任何代表或员工均不对任何错误的观点，评论负责或承担任何责任。并且其内容，不应依赖于此文档。

本信息不针对禁止其出版物（由于其国籍，住所或其他原因）的任何此法管辖区的任何人。